

Investor Services Advisor, Indo-Pacific

Position: Fulltime, Permanent

Location: Remote / Hybrid

Languages: English is essential, French considered an asset

Salary: \$84,800 - \$97,400

Steer Canada's Future

As Canada's investment attraction and promotion agency, Invest in Canada (IIC) leads with one goal: to find the best to invest. We rally the country's economic forces to bring committed and engaged global businesses and their investments to our country. This pursuit requires us to brand and market Canada on the national and global stage to increase awareness of what our country has to offer and why we're the go-to destination for investment. In bringing your skills and expertise to Invest in Canada, you will be a part of building a prosperous, sustainable economy for our country, our communities, and the world.

Guided by these principles, we believe our people are the key to advancing our mission of establishing Canada as the leading destination for global investment. Driving the development of Canada's collective economic and social wealth involves a high-level of innovation, forward-thinking and accountability. You will be joining a team that is encouraged and challenged by building a greater Canada. Being a key member of a dynamic and action-oriented team, you will take ownership over your work, collaborate with the greater team, and become a reliable expert within the organization.

Invest in Canada is looking for an Investor Services Advisor to strengthen investment promotion and attraction into Canada from the broader Indo-Pacific region. Reporting to the Market Director, the Investor Services Advisor manages client accounts and provides investment facilitation services to various types of investments. The Advisor manages strong working relationships with Government stakeholders and internal colleagues to advance investment decisions and put forward Canada as a leading destination. The Advisor serves as an investor's primary point of contact for navigating the investment process and acts in a project management capacity during the location selection process.

Duties and Responsibilities:

Primary responsibilities for this role may include but are not limited to the following:

- Establishes and maintains strong relationships with company representatives in the Indo-Pacific region interested in investing in the Canadian market.
- Manages a wide range of complex client accounts which entails client meetings, proposals, internal client service discussions, and coordination with regional representatives.
- Maintains positive working relationships with the Investment Officers in the Trade Commissioner Service, key government contacts and market stakeholders to facilitate investment opportunities in Canada.
- Conducts market research for Canada and the Indo-Pacific region, identifying investment trends, target sectors and creating outreach plans.
- Develops and implements the Indo-Pacific market plan including events, meetings, and ongoing engagement in the market throughout the year.
- Proactively identifies and pursues new investment opportunities by generating qualified leads from target sectors and markets.
- Takes initiative by identifying opportunities, developing outreach plans, facilitating the network connections within the FDI ecosystem, overcoming obstacles, and driving investment opportunities forward.
- As a trusted advisor, provides tailored services to foreign direct investors including presenting Canada's value proposition, providing business advisory services, and facilitating introductions and meetings with relevant stakeholders.



- Participates in the development of investment leads and opportunities from initial inquiry to final investment decision, including investment pitches, site visit organization, and government coordination.
- Coordinates with internal government teams including participating in activities such as meetings, and cross functional deal teams and contributing briefing materials for Invest in Canada's leadership team as required.
- Maintains accurate and up-to-date activities in the CRM system and ensures all information within the CRM is consistently current and ready to be reported throughout the year.

Requirements:

- Professional proficiency in oral and written English.
- Undergraduate degree in Public Administration, Commerce, Finance, Economics, International Business or in a related field.
- Graduate degree is considered an asset (MBA, Master of Economics, or in a related field).
- 5-7 years of related experience (government – economic development, programs/policy, business development, sales and/or investment promotion).
- Ability to build and maintain relationships with clients in both the private and public sectors.
- Ability to develop new ways to engage companies and to advance their investment opportunities.
- Excellent ability to collaborate and communication cross-functionally.
- Strong project management and organizational skills.
- Knowledge of the Indo-Pacific market and their various business cultures, and the ability to promote Canada's value proposition in these markets.
- Understanding of government levels, departments, programs, and processes.
- Ability to work in a dynamic, fast-paced, international environment and to adapt quickly to changing priorities.
- Excellent verbal and written communication skills.
- Ability to travel when required.
- Ability to work flexible hours to accommodate time difference with Asia.

Please submit a cover letter and resume to hr-rh@invcanada.ca, by February 2, 2025. If you are interested. We thank all candidates in advance for their interest in this position and our organization.

Employment Equity

Invest in Canada is committed to building a skilled and diverse workforce and values employment equity as an integral part of professional excellence. Invest in Canada values the diverse and intersectional identities of its staff, and we regard equity and diversity as an integral part of professional excellence and are committed to accessibility for all employees.

Invest in Canada seeks applicants who embrace our values of equity, anti-racism and inclusion. IIC is committed to accessibility for persons with disabilities. If you have any application, interview, or workplace accommodation requests, please contact Human Resources at hr-rh@invcanada.ca.



investcanada.ca | investircanada.ca



@Invest_Canada
@Investir_Canada



Invest in Canada
Investir au Canada



@invcanada
@invcanada

#InvestinCanada
#InvestirauCanada

Canada

Conseiller des services aux investisseurs, indopacifique

Poste : Temps plein, permanent

Lieu : Travail à distance / hybride

Langues : Anglais essentiel; français, un atout

Salaire : 84,800 \$ - 97,400 \$

Orienter l'avenir du Canada

En tant qu'organisme canadien dont le rôle est de promouvoir et d'attirer des investissements, Investir au Canada poursuit un objectif : trouver les meilleurs investisseurs. Notre équipe regroupe les forces économiques du Canada chargées d'attirer au pays des entreprises étrangères engagées et mobilisées ainsi que leurs investissements. Pour ce faire, nous devons mettre en valeur et promouvoir le Canada sur la scène nationale et internationale afin de mieux faire connaître ce que notre pays a à offrir et les raisons pour lesquelles il est la destination de choix pour les investissements. En mettant vos compétences et votre expertise au service d'Investir au Canada, vous contribuerez à bâtir une économie prospère et durable pour notre pays, nos collectivités et le monde.

Inspirés par ces principes, nous croyons que nos employés sont la pierre angulaire de notre mission, qui consiste à faire du Canada une destination de choix pour l'investissement étranger. Pour stimuler le développement de la richesse économique et sociale collective du Canada, il faut faire preuve d'un haut niveau d'innovation, de réflexion prospective et de responsabilisation. Vous ferez partie d'une équipe qui est animée et stimulée par la construction d'un Canada encore plus fort. En tant que membre important d'une équipe dynamique et orientée vers l'action, vous vous approprierez votre travail, collaborerez avec l'ensemble de l'équipe et deviendrez un expert fiable au sein de l'organisation.

Investir au Canada est à la recherche d'un conseiller/d'une conseillère des services aux investisseurs pour renforcer les efforts de promotion et d'attraction de l'investissement au Canada en provenance de la région indopacifique au sens large. Relevant du directeur du marché, le conseiller ou la conseillère des services investisseurs gère les comptes clients et fournit des services de facilitation des investissements pour divers types d'investissements. Le conseiller/la conseillère gère des relations professionnelles solides avec des intervenants gouvernementaux et des collègues à l'interne pour faire progresser les décisions en matière d'investissement et présenter le Canada en tant que destination de prédilection. Le conseiller/la conseillère sert de principal point de contact pour aider les investisseurs à s'y retrouver dans le processus d'investissement et agit à titre de gestionnaire de projet pendant le processus de sélection de l'emplacement.

Fonctions et responsabilités

Les principales responsabilités liées à ce poste peuvent comprendre, sans toutefois s'y limiter, ce qui suit :

- Établir et maintenir des relations solides avec les représentants des entreprises de la région Indo-Pacifique qui souhaitent investir sur le marché canadien.
- Gérer un large éventail de comptes clients complexes, ce qui implique des réunions avec les clients, des propositions, des discussions avec le service clientèle interne et une coordination avec les représentants régionaux.
- Entretenir des relations de travail positives avec les agents d'investissement du Service des délégués commerciaux, les principaux contacts gouvernementaux et les intervenants du marché afin de faciliter les possibilités d'investissement au Canada.
- Réaliser des études de marché pour le Canada et la région indo-pacifique, identifier les tendances en matière d'investissement, les secteurs cibles et créer des plans de sensibilisation.
- Élaborer et mettre en œuvre le plan de marché pour la région indo-pacifique, y compris les événements, les réunions et l'engagement continu sur le marché tout au long de l'année.
- Identifier et rechercher de manière proactive de nouvelles opportunités d'investissement en générant des pistes qualifiées à partir de secteurs et de marchés cibles.



investcanada.ca | investircanada.ca



@Invest_Canada
@Investir_Canada



Invest in Canada
Investir au Canada



@invcanada
@invcanada

#InvestinCanada
#InvestirauCanada

Canada

- Prendre des initiatives en identifiant des opportunités, en développant des plans de sensibilisation, en facilitant les connexions au sein de l'écosystème de l'IDE, en surmontant les obstacles et en faisant avancer les opportunités d'investissement.
- En tant que conseiller de confiance, il fournit des services sur mesure aux investisseurs directs étrangers, notamment en présentant la proposition de valeur du Canada, en fournissant des services de conseil aux entreprises et en facilitant les introductions et les réunions avec les parties prenantes concernées.
- Participer à l'élaboration de pistes et d'opportunités d'investissement, depuis la demande initiale jusqu'à la décision finale d'investissement, y compris les présentations d'investissement, l'organisation de visites sur place et la coordination avec les gouvernements.
- Assurer la coordination avec les équipes gouvernementales internes, notamment en participant à des activités telles que des réunions et des équipes de négociation interfonctionnelles et en fournissant des documents d'information à l'équipe de direction d'Invest in Canada, le cas échéant.
- Maintenir des activités précises et à jour dans le système CRM et s'assurer que toutes les informations contenues dans le CRM sont constamment à jour et prêtes à être communiquées tout au long de l'année.

Exigences

- Maîtrise professionnelle de l'anglais à l'oral et à l'écrit.
- Diplôme de premier cycle en administration publique, commerce, finance, économie, commerce international ou dans un domaine connexe.
- Un diplôme d'études supérieures est considéré comme un atout (MBA, maîtrise en économie ou dans un domaine connexe).
- 5 à 7 ans d'expérience dans un domaine connexe (gouvernement - développement économique, programmes/politiques, développement commercial, ventes et/ou promotion des investissements).
- Capacité à établir et à entretenir des relations avec des clients des secteurs privé et public.
- Capacité à développer de nouveaux moyens d'impliquer les entreprises et de faire progresser leurs opportunités d'investissement.
- Excellente capacité à collaborer et à communiquer de manière transversale.
- Solides compétences en matière de gestion de projet et d'organisation.
- Connaissance du marché indo-pacifique et de ses différentes cultures d'entreprise, et capacité à promouvoir la proposition de valeur du Canada sur ces marchés.
- Compréhension des niveaux, des départements, des programmes et des processus gouvernementaux.
- Capacité à travailler dans un environnement international dynamique et rapide et à s'adapter rapidement à des priorités changeantes.
- Excellentes aptitudes à la communication orale et écrite.
- Capacité à voyager si nécessaire.
- Capacité à travailler selon des horaires flexibles pour tenir compte du décalage horaire avec l'Asie.

Investir au Canada offre ce qui suit :

- L'occasion de bâtir une économie plus prospère et plus durable pour les Canadiens et le monde;
- Un environnement de travail collaboratif;
- Des possibilités de développement professionnel et possibilités de croissance
- Horaires de travail flexibles et politiques de congé avantageuses;
- Un salaire compétitif, des avantages complets et un régime de retraite à prestations déterminées

Si ce poste vous intéresse, veuillez faire parvenir une lettre de présentation et votre CV à hr-rh@invcanada.ca d'ici le 2 février. Nous remercions à l'avance tous les candidats pour l'intérêt manifesté envers le poste et notre organisation.



investcanada.ca | investircanada.ca



@Invest_Canada
@Investir_Canada



Invest in Canada
Investir au Canada



@invcanada
@invcanada

#InvestinCanada
#InvestirauCanada

Canada

Équité en matière d'emploi

Investir au Canada est résolu à créer un effectif compétent et diversifié et estime que l'équité en matière d'emploi fait partie intégrante de l'excellence professionnelle. Investir au Canada valorise les identités diverses et intersectionnelles de son personnel. Nous considérons que l'équité et la diversité font partie intégrante de l'excellence professionnelle et nous nous engageons à assurer l'accessibilité pour tous les employés.

Investir au Canada est à la recherche de candidats qui adhèrent à nos valeurs d'équité, d'antiracisme et d'inclusion. Investir au Canada s'engage à assurer l'accessibilité aux personnes handicapées. Pour toute demande de mesures d'adaptation relativement à votre candidature, au processus d'entrevue ou au lieu de travail, veuillez contacter les Ressources humaines à l'adresse hr-rh@invcanada.ca.



investcanada.ca | investircanada.ca



[@Invest_Canada](https://twitter.com/Invest_Canada)
[@Investir_Canada](https://twitter.com/Investir_Canada)



Invest in Canada
Investir au Canada



[@invcanada](https://www.instagram.com/invcanada)
[@invcanada](https://www.instagram.com/invcanada)

[#InvestinCanada](https://www.facebook.com/InvestinCanada)
[#InvestirauCanada](https://www.facebook.com/InvestirauCanada)

Canada